



令和7年度 柏市販路拡大支援事業 報告書

◆【高精度・難加工技術展】

令和7年12月3日～12月5日

◆【展示会ノウハウセミナー】

令和7年11月10日/12月3日/12月15日



目次

高精度・難加工技術展及び展示会ノウハウセミナーについて

1. 事業実施の目的
2. 具体的な事業スキーム
3. 高精度・難加工技術展への出展概要・成果
 - ① 事業概要
 - ② 展示会来場者数
 - ③ 出展の成果
 - a. アンケート調査結果
 - b. 展示企業からの声

令和7年度 共同出展 展示会

日刊工業新聞社 主催

高精度・難加工技術展2025

事業実施の目的

全国の企業のニーズと地域企業のシーズを引き合わせる

- 展示会における成果を実感いただき、自社独自で出展する意欲を創出する。
- 販路開拓や技術提携などにより地域の産業の活性化を図ることを目的とする。
- 展示会における自社に合った営業方法についてセミナーを通して学んでいただきスキルアップを図る。

具体的な事業スキーム（展示会）

6月～8月

- 展示会共同出展者の募集開始
- 展示会の出展者説明会を実施
- 展示会のノウハウセミナー(1)(2)を開催

9月～10月

- 高精度・難加工技術展共同出展
- 展示会のノウハウセミナー(3)を開催

11月～2月

- 出展者に対するアンケート調査の実施

高精度・難加工技術展
High-Precision &
Difficult Manufacturing Technology Show 2025



事業概要

【主催】 柏市・柏商工会議所

【事業詳細】

▼出展者説明会

開催日:11月10日(月) 15:00~15:30

場 所:柏商工会議所

▼展示会における注意点や見せ方を学ぶノウハウセミナー

開催日:①11月10日(月)/②12月3日(水)/③12月15日(金)
15:30~17:00 ②13:00~15:00 ③14:00~15:00

場 所:①、③柏商工会議所/②東京ビッグサイト

講 師:株式会社シャベリーズ 丸山 久美子 氏

▼高精度・難加工技術展

開催日:12月3日(水)~12月5日(金)

場 所:東京ビッグサイト



展示会来場者数

日付	曜日	来場者数
12月3日	水曜日	12,629
12月4日	木曜日	14,290
12月5日	金曜日	17,382
	総合計	44,301

出展の成果 アンケート調査結果

各企業別 成果状況内訳 統計表 ※開催後、約1ヶ月後 柏商工会議所による調査

出展後アンケート結果 (全6社)	名刺交換を 行った (社)	アポイントを取るた め連絡を行った (名)	相談を受けている (社)	見積もり、試作依頼 を受けている (社)	商談が成立し、 取引を行った (社)	その他 (件)
A社	16	10	0	0	0	1
B社	58	0	3	3	0	58
C社	26	3	0	0	0	0
D社	75	8	0	1	0	0
E社	105	2	3	0	0	0
F社	60	18	10	1	0	0
合計	340	41	16	5	0	59

相談を受けている 16社

見積・試作依頼 5社

商談成立 0社

出展の成果 アンケート調査結果

※開催後、約1ヶ月後 柏商工会議所による調査

【提案・相談案件】

▼1社に対し、部品への今後のDLC展開について提案。

1社に対し、枚葉式のグラビアオフセット版にDLCを活かせないか提案。

▼1社に対し、部品の押出成形を提案。1社に対し、端子ピンの金属加工を提案。

1社に対し、PVC曲げ加工ライン自動化設備の提案。

▼1社より、銅製のピンを月10,000単位で量産できるか相談あり。

その他にも工作機械に使用するマグネシウム部品などの相談のため来社予定。

1社より、内径Φ6へのコーティング相談あり、図面が出来たら見積予定。

某大手企業が小さな部品の加工が出来るところを探しているとの相談あり、

都内の企業を経由して見積を出せるか検討している。

出展の成果 アンケート調査結果

※開催後、約1ヶ月後 柏商工会議所による調査

【見積案件】

▼3社ほど、展示会中に図面・製品サンプル・仕様を受け取り見積書を作成した。

▼1社より、検査治具の見積依頼があったが受注には至らなかった。

▼1社から、ホルダ試作と量産の見積依頼を受けた。

試作 200,000円 量産 400,000～2,000,000円

【その他】

▼某県の工業試験場の方と名刺交換した。これまでに地方の工業試験場の方との人脈でセミナー開催につながったこともあるので、良い機会になった。

▼現時点で案件がない相手を含め、名刺交換を行った全社へ定期的にメールマガジンを配信している。多くの企業と名刺交換でき、大変有益だった。

高精度・難加工技術展 出展企業からの声・・・①

※アンケートで頂いた、全ての意見を記載しております。



情報公開と多くの顧客候補に認知してもらうことを目的に共同出展しました。
今年のレイアウトは広々して良かったです。また、椅子があったことも大変助かりました。

展示会のブースサイズや形状は弊社にとってはとても良いと感じました(製品が小さいため)。ただ、図面や製品サンプルをお持ちの方など、じっくりお話ししたい方にとって共同出展エリア内に商談ブースがないことが申し訳なく感じました。販路拡大のため関東エリア外の展示会(大阪・福岡・神戸など)への出展にも興味があります。



高精度・難加工技術展 出展企業からの声・・・②

※アンケートで頂いた、全ての意見を記載しております。



今後販路を広げていきたい弊社DLCコーティングについて、宣伝と新規開拓、市場調査を目的として出展しました。弊社として共同出展に参加している展示会が、今回の「高精度・難加工技術展」のみのため、表面処理に絡んだ展示会に共同出展できると望ましく思います。

共同出展による新しいビジネスチャンスを期待しています。

共同出展の目的: 新規顧客開拓と業界の情報収集
共同出展してみたい展示会: ものづくりワールド東京(機械要素技術展)
展示会での柏市ネームブランドによる集客力が大きく大変助かります。
2026年も是非、共同出展に参加希望したいです。

