

実践 販売促進!! かしの道場

GISを活用した「**商圈情報**」分析による「**ターゲット顧客**」の設定で効果的な**販売促進計画**の**立案**から**実践**、**効果検証**までを体系的に学べます!

参加者募集!

対象
柏市内事業者及び
柏市内創業予定者

参加費
2,000円

定員 30名(先着順)

会場
柏商工会議所
会議室



全6回講義で
じっくり学ぶ!

令和元年
9/25
[水曜日]

10/2
[水曜日]

10/9
[水曜日]

10/23
[水曜日]

11/7
[木曜日]

令和2年
1/22
[水曜日]

個別相談、
アフターフォロー
も致します!

商圈分析

効率的な
販促ができる!

GIS(地理情報システム)を用いて自店舗の「**商圈**」がどのような顧客で構成されているかを確認します。周辺人口・世帯の分布状況や商圈内の市場規模の推定を通じ、「**ターゲット顧客**」を選定します。売上向上を目指すために必要な、「**外部環境**」の分析を徹底的に行います。

具体的な手法
販売促進がわかる!

商圈分析の結果をベースに、地域の特性や自社の「**強み**」を活かした「**事業計画書**」を策定します。客数×客単価の設定から、目標となる売上高を算出。目標を達成するための具体的な販促施策(アクションプラン)について検討します。

「強み」を活かす
事業計画が作れる!

事業計画にて策定した「**アクションプラン**」を実践するための販売促進の手法をお伝えします。看板やチラシ、DM、ポスティング等の商圈内顧客向け販促手法だけでなく、ホームページやSNSからGoogleマイビジネスを用いた最新のIT販促手法まで学べます。

柏商工会議所

お申込み・お問い合わせ

/担当:内海

中小企業相談所 振興課

〒277-0011 千葉県柏市東上町7-18 TEL:04-7162-3305 FAX:04-7162-3323

受講内容やお申し込み方法など

詳細は裏面で

令和元年
9/25 [水]
15:30~17:30
402会議室

【商圈分析】

- ・GISを利用した商圈調査の手法や家計調査を利用した市場動向調査の手法紹介
- ・事業計画書の作成について
- ・自社の「強み」を活かせるターゲット顧客の設定

10/2 [水]
15:30~17:30
302会議室

【店舗・ペーパーメディアを利用した販売促進】

- ・看板や店頭表示物による販売促進の手法紹介
- ・チラシやダイレクトメール、折込広告等のペーパーメディアによる販売促進の手法
- ・ターゲット顧客に合致する販売促進手法
- ・キャッチコピーの考案等のグループワーク実施

10/9 [水]
15:30~17:30
302会議室

【インターネットを利用した販売促進】

- ・Webを利用した販売促進手法紹介
- ・ターゲット顧客に合わせたSNSメディアの活用方法
- ・インターネットを利用した販売促進手法について検討

10/23 [水]
15:00~18:00
302会議室

【事業計画書への落とし込みと具体的販売促進施策の検討】

- ・実行すべき具体的「販売促進施策」の検討
- ・「客数×客単価」から売上高を推計

11/7 [木]
15:00~18:00
302会議室

【販売促進施策検討&発表会】

- ・具体的な販売促進施策について発表
- ・ディスカッション及び講師からフィードバック

令和2年
1/22 [水]
15:00~18:00
302会議室

【効果測定】

- ・「客数×客単価」がどのように変動したかを検討
- ・インターネットの活用についてGoogleマイビジネスを用いた効果測定手法の紹介
- ・今後、自店舗で実施する「販売促進施策」についてディスカッション

★講座毎に簡単なアンケートを行いますので、ご協力のほどお願いいたします。

講師プロフィール

中小企業診断士 **庄司 桃子氏**



千葉大学を卒業後、サミットストアに入社。衣料品の売場管理やバイヤーを担当。現在は創業、再生支援に従事。豊富なノウハウを元に確実に実行でき、成果がでる計画を作ります。

中小企業診断士 **梅林 行一氏**



大学在学時より、古書店を三店舗経営した経験を持つ。統計情報を用いた商圈分析をベースに、自社のターゲットに合わせた最適な販売促進の手法をお伝えします。

中小企業診断士 **石井 伸暁氏**



「儲かるお店のしくみ作り」をお手伝いする専門家。大手出版商社にて書店の複合化事業に従事。お店の「売りたい」悩みを、お金をかけずすぐできるワザの数々で解決します。

株式会社ゼンリン
ジオインテリジェンス **鷺頭 崇氏**



長年のGIS 活用経験を活かしたマーケティング業務の支援を行っており、GISの活用を用いた販売促進方法を伝授します。

柏商工会議所
振興課 内海 行

お申込み 下記申込書にご記入の上、
切り取らずにそのままFAX送信してください。

FAX:04-7162-3323

実践!販売促進!!かしわ道場 受講申込書

2019年(令和元年)

ふりがな 氏名		性別	男・女
屋号(事業所名)		業種	
住所	(〒 -)		
FAXまたは メールアドレス		TEL	

個人情報の利用について 申込書に記入された個人情報につきましては、以下の利用目的の範囲でのみ利用します。 a.) 受講者台帳の作成 b.) その他支援に関する業務
※会館修繕のため駐車場のご利用は頂けません。 ※クールビズ期間中、職員は軽装で対応させていただきます。