



# ＜展示会フォローセミナー＞

## お客様のパートナーになろう

今やモノづくり企業においても重要な営業ツールの一つとなった**展示会**。数日間で多くの来場者と名刺交換を行い将来の取引先を開拓します。しかし・・・！！

名刺交換の数を増やす事がゴールとっていませんか。今回のセミナーでは名刺交換したお客様の**パートナー**になるための術をワークを交えながら学びます。

### 今回のポイント

- 自分視点からお客様視点に変わります
- 展示会後の商談の可能性が高まります
- 継続して面談出来る事を目指します



【日時】 9月10日(月) 13:00~17:00

【場所】 柏商工会議所403会議室

※当所駐車場に限りがございますので、公共交通機関のご利用をお願い致します。

【講師】 NPO法人 ワクワク営業応援団理事長  
AMマイスター株式会社 代表取締役  
渡邊 茂一郎 氏

【内容】 ①オリエンテーション

②展示会とフォロー活動の振り返り

③フォロー活動面談検討

④アポ取り検討

⑤まとめ

【参加費】 無料

【申込み】 下記参加申込書により、FAXにてお申込みください

【締切】 9月5日(水)まで (定員30名・先着順)

積極的に参加  
して楽しく  
学ぼう!!



**【重要】 持ち物**  
会社案内を2部  
ご持参ください

### 【セミナー申込書】

柏商工会議所 業務課 担当 岸 宛 FAX 04-7162-3323

事業所名		業種	
所在地・電話	(TEL)		
参加者氏名		参加者氏名	

《アンケート》展示会フォローでお困りのことをご記入ください。

【回答欄】 (例) 展示会後のアポイントがうまく取れない。  
アポイントは取れるが、初回面談後、商談になかなか進まない。